

研究市场 开辟市场 发展经济

如皋市市长 王耀光

今年我市经济发展的势头很好,但组织今年经济建设特别是工业生产,面临的困难也不小,矛盾很多。从领导来说,要从诸多矛盾中抓住主要矛盾,在矛盾的主要方面做文章,其他矛盾也就好解决了。

当前经济工作上突出的矛盾是资金和市场。今年我市固定资产投资完成工作量增幅较大,资金缺乏是大矛盾,除了正常的贷款、拆借、增加储蓄以外,我们将着力抓好全面推进以产权制度为突破口的改革,争取多利用外资等,从多方面筹措资金。按照目前经济运行现状,在资金和市场这两个矛盾中,我们认为,最主要的矛盾是市场,而不是资金。资金紧缺,这是共性矛盾,无论是经济发展快的地区还是较慢地区,无论是现在还是将来,都不例外。在市场经济的激烈竞争中,化解资金紧缺矛盾的捷径是市场。瞄准市场需要,开发适销对路产品,实现有效投入,就会争取到资金,就会将“死钱”变“活钱”,这“盘棋”就走活了。否则,资金也会因为没有好产品而沉淀。我们有的企业,一方面为资金紧缺叫苦不迭,一方面仓库里的积压产品无人问津,资金“沉”在那里“睡大觉”。说明这些企业没有解决好市场这个矛盾,资金这个矛盾自然也就无法解决。因此,唯有围绕无限广阔的市场不断开发、不断投入,我们才会以市场优势去不断克服资金紧缺的劣势。

市场是商品经济的“命根子”,没有市场

就谈不上商品经济。这一点,我们过去思想认识不足,工作力度不大。

以前我们多次讲,无农不稳,无工不富,这没有错,如果没有稳定的农业基础,没有发达的工业支撑,现代化建设就会是一句空话,在我市尤其要扩大乡镇企业规模,提高乡镇企业整体素质,增强市属企业龙头作用。但是现在我们还要进一步强化“无商不活,无外不快”的观点。商业是流通之间的纽带和桥梁,商品经济兴旺发达必然带来整个经济的繁荣昌盛。浙江省温州、义乌和我省吴江、常熟等地经济之所以发展迅速,就是商品经济发展活跃。所以,在迈向社会主义市场经济的过程中,我们要敢于和善于突破传统的经商观念,在经营形式上,采取联动发展策略,积极引导工商之间、农商之间、商商之间以及内商与外商之间联合与合作,实行优势互补,发展规模经营。在经营范围上,采取全方位辐射策略,在建设和完善具有一定规模特色的集贸市场和小商品市场的基础上,加快市场建设步伐,积极扩大经营业务,开辟新的服务项目,实行跨市、跨省、跨国经营。在经营手段上,采取“包、租、转、卖”策略,敢于激励,善于“悬赏”,猛攻经营效益。“无外不快”的道理也显而易见,市场经济是开放型的经济。从国际上来看,日本、亚洲的“四小龙”、“三小虎”和拉丁美洲的巴西、墨西哥等,是靠外向型经济上去的。从国内来看,远的如深圳、珠海、厦门乃至整个华南地区,近的如一江之隔的太仓、昆山、张家港等经济发展较快的地方,都是在近几年的改革开放中崛起的。从发展生产力的角度来看,引进资金、先进技术、关键设备和企业管理,这些都是实实在在的生产力。再从我市的实际情况看,有比较充裕的劳力资源和原材料资源,但缺少资金、技术、设备和灵活的管理机制,如何把潜在的生产力变成现实的生产力,加快发展外向型经济可以说是最佳途径,也可以说,如皋经济最大的生长点在“三外”上。这是我们潜力所在,也是经济发展希望所在。