

踏遍青山人未老

——费孝通副委员长视察江苏散记

陆 永 进

一九九三年四月十三日至五月七日，全国人大常委会副委员长、我国著名的社会学家费孝通来江苏视察，我们有幸陪同活动。在二十多天时间里，亲眼目睹费副委员长深入实际、实事求是的工作作风，亲耳聆听了费副委员长有关我省经济建设和社会事业发展方面富有建设性和指导性的意见和建议，获益匪浅，感受颇多。

一、抓住机遇，加快发展

费孝通副委员长经常运用小平同志“抓住机遇，发展自己”的话，启发和引导各地同志，他说：对我们来说，好的机遇并不多。当前世界上几个主要资本主义国家，如英、美、德、日等国，国内经济均不景气，处于调整时期。美国与日本、西欧争夺市场，矛盾很尖锐。布什虽在海湾战争中取得了胜利，但在国内选举时还是下了台，其主要原因，就是因为国内经济衰退，财政赤字连年增长，不得人心的缘故。克林顿上台后，美国国内经济并没有什么好转。过去美苏两国称霸世界，搞军备竞赛，结果，苏联由于经济上承受不了解体了，美国也大伤元气。苏联解体后，美国独霸世界的野

心并没有减弱，但是经济上已捉襟见肘。现在谁也没有力量发动大的战争，这个时期正是我们加快发展的极好时机。小平同志今年春节在上海时又告诫我们：“不要丧失机遇。对于中国来说，大发展的机遇并不多。”费老认为，江苏是沿海省份，经济基础比较好，在发展速度上，比全国平均水平快一些的决策是对的。但在省内，苏南与苏北之间就不能要求一样，有条件能快的市、县，要尽可能快；不具备条件的，既要实事求是，不搞一刀切。同时又要努力创造条件，逐步加快发展。费老还用大量的历史和事实说明，目前，资本主义世界矛盾重重，在一个相当长的时间内，不可能出现大的战争，更不可能发生世界大战。因此，我们要充分利用这一极好的有利时机，发展和壮大自己，千万不要丧失时机。这一系列剖析和说明，使我们体会到，费老对邓小平同志建设有中国特色社会主义理论的研究和认识是那样透彻，对“抓住机遇，发展自己”的指示的理解又是那样深刻。同时，也使我们深深感到费老深切关注我们国家改革开放和经济建设发展的一颗拳拳之心。

二、缩小差距，共同致富

费孝通副委员长此行的主要目的，是视察我省经济和社会发展情况，研究经济较发达的苏南如何带动经济欠发达的苏北尽快发展起来，逐步缩小苏南与苏北的差距，走共同富裕的道路。他认为：从全国来讲，有个沿海与内地、东部与中西部的关系问题。从江苏来讲，有个苏南与苏北的关系问题。这个问题，是一个大的战略问题。这几年随着江苏经济的发展，苏南与苏北的差距不是在缩小，而是拉大了。费老认为，这个问题，不能用公社化时的平调来解决，只能用经济的办法，协调发展，缩小差距。他语重心长地说：“我是江苏人民代表，有责任和义务研究这一问题”。他表示要拜群众为师，拜基层有实践经验的同志为师，找出解决的办法来。他认为，我省已经采取的两地干部交流，将苏南懂经济、会管理的干部调到苏北任职，并将苏北干部派往苏南挂职锻炼培养的做法是好的，可以促进干部的全面成长，推动苏北经济的发展。在经济拉动方面，他多次提出可否将劳动密集型企业转移到苏北来发展，这样，既可缓解苏南劳动力紧张的局面，又可带动苏北乡镇企业的发展。同时，两地县、市之间，可以实行对口支援，苏南乡镇企业可有计划地到苏北办厂，既可获利，又可帮助当地发展。也可采取在两地县、市之间，签订用工协议，或订立供应劳动力合同，有计划地为苏北县、市培养技术工人和管理人员，同时，也减轻苏南县、市在对外来劳力管理方面的困难。十多年来，费老走遍了全国各地，也走遍了我省的大江南北，为帮助乡镇企业找到自己的位置奔波，为小城镇的发展和建设操劳，现在，又在为缩小地区之间的发展差距，真正实现共同富裕的目标而孜孜不倦地求索。

三、大搞流通，培育市场

费孝通副委员长在苏北视察时，强调各地要因地制宜，发展多种经营，发展农副产品加工业，尽快使农民富裕起来，并且大搞流通，发展集市贸易和农副产品加工市场，逐步

形成有各地特色的专业市场和商品生产基地。提倡一个县(市)要在县(市)周围，发展几个卫星集镇，不能只是“一花独秀”和“独生子女”(一个县城)，而要有几个经济集散中心(卫星镇)，不但把自己的商品(包括农副产品)送出去，还要把外地的商品引进来，同时逐步把外地技术、资金和人才吸引进来，不要怕做大城市的副食品供应基地，不要怕“肥水流入外人田”，要有点“牺牲”和“吃亏”精神，这样才能发展起来，走上富裕道路。这个流通观点，就是商品观点，就是市场经济意识。在常熟视察时，费老曾对市里的领导说，常熟的商品市场办得好，从一个场发展到现在的二平方公里的面积，还准备扩展成2.7平方公里的商业城，整个常熟市得到了直接的经济效益。场内不仅搞零售，还大量拓展批发业务，很有市场经济的味道。零售和批发两种功能发挥了不同的作用，适应了不同的需要。他希望招商商场扩大规模后，分高、中、初三个等级，销售不同档次的服装，以适应不同层次的人的需要。另外，在商品城的基础上，可以搞一个流通公司，除了买卖商品之外，其他的事也可以搞，如为企业提供信息服务等。再下一步，就是在现在商场内现金存储小银行的基础上，逐步发展成为金融公司。这样就使招商市场逐步发展成为高、中、初等级齐全的服装商业城和流通服务中心、金融贸易中心(公司)。我们就是要有这种勇气，去占领市场走向世界，在广阔的市场经济天地里遨游。

在这二十多天里，年逾八十三岁的费孝通副委员长怀着一腔热情，视察江苏南北城乡、市场、学校、企业和民居，了解经济和社会发展情况，为我省经济和社会事业发展提出了许多宝贵的、富有建设性的意见和建议。这种一片赤诚履行人民代表职责，为国家和我省的改革开放和经济发展，为早日缩小地区之间的发展差距，走共同富裕之路而尽心竭力、不辞辛劳地奔波的精神，至今仍深深地感动着我们。